

Kleine begehren gegen Brau Union auf

In Bierereien kämpfen derzeit nicht nur mit dem Coronavirus, das die Umsätze in der Gastronomie angeschlagen hat. Unter den Bierherstellern kommt ein alter Konflikt wieder auf, der es bis jetzt hat: Kleine Private gegen den internationalen Großkonzern kauft das Macht. Traditionsbauer wie Hirter, Stiegl, Trumer, Schremsner, Mohrenbräu und einige andere begehren gegen die Marktdominanz der Brau Union auf. Sie gerät zum niederländischen Heineken-Konzern und baut ihre Marktposition lautend aus. Im Vorjahr wurde die Übernahme der Mehrheit des Vorarbeiter Unternehmens Fohrenburg paketiert.

Für die kleineren Anbieter bringt der Deal das Fass zum Überlaufen, selbst wenn der Kauf der Böhmischen Brauerei für sich gesehen nicht die große Marktdurchsetzung bringt. „Es geht nicht um den Vorarlberger, sondern um den österreichischen Markt“, sagt der Chef des Fohrenburg-Festivals, Mohrenbräu, Heinz Huber. Für ihn stellt sich die Frage, wo die Grenzen der Dominanz liegen. Bei 60, 70 oder 80 Prozent, fragt er sich.

Die Brau Union, zu der die Märker Gösser, Zupfer, Reininghaus, Puntigamer, Wieselburger, Schönninger und viele andere zählen, spricht die Dominanz aus, meint Huber. Das sieht auch Klaus Müller von der Brauerei Hirter so, zumindest die Heineken-Gruppe nach der Übernahme der Brau Union 2003 vor sechs Jahren noch nach die Vereinigten Kärtner Brauereien (u. a. Villacher) erwarten. „Macht die Brau Union eine Preisabschaltung, müssen alle mitziehen“, meint Müller.

Der Preisdruck ist den kleinen Bierherstellern gerade in der schwierigen Corona-Zeit sanft aufgedrückt. Neben den Geschäftsanfällen waren sie auch noch mit Reihen von 50 Prozent auf Wieselburger und andere Gerstenadels des Platzhirschs konfrontiert. „Die Brau Union nutzt die Corona Krise für sich aus. Das ist schon unter der Gütelinie“, ärgert sich Mohrenbräu-Chef Huber. Sein Kollege Karl Trojan von der Brauerei Schremsner pflichtet ihm bei. „Die Brau Union macht den Kleinen das Leben schwer.“

Der Merkeintritt in den Lebensmittelhandel und in der Gastronomie werde durch die Dominanz verschärft, der Preisdruck schaffe zusätzliches Probleme. „Das ist Turbokapitalismus“, beklagt Trojan. Acht kleinere Betriebe haben sich in einer Vereinigung namens Culibrauer zusammengetan, in der Themen wie Regionaltum und Nachhaltigkeit besprochen werden. Die Marktdominanz des Pärnus ist bei den Culibrauern für die Trojan spricht, natürlich auch ein zentrales Thema.

Kartellhüter schreiten ein

In der Causa Fohrenburg bleiben Hirter, Schremsner und Co nicht unbehört. Die Bundeswettbewerbsbehörde und der Kartellanwalt haben „wettbewerbsrechtliche Bedenken in Hinblick auf mögliche Abschottungs- und Verstringungsstrategien“ gegenüber konkurrenzenden Brauereien und Getränkegroßhändlern“ geäußert. Anstatt die Übernahme - Verkäufer eines Anteils der Finanzmarktmacher Rauch - durchzuführen, wurde das Kartellgericht befasst. Allerdings wurden die Fristen im Zusammenhang mit Corona gekürzt, eine Entscheidung könnte sich in den Herbst ziehen.

Die regionalen Hersteller sehen in dem Antrag dennoch ein Zeichen dafür, dass ihr Aufschrei gehört wird. Die Brau Union hingegen, dass der Schritt nicht ungewöhnlich sei. Gebe der Deal durch, könne man die Auslastung

Neben den Corona-Ausfällen setzen Rabattschlachten den Privathauern zu. Dass die Dominanz der Brau Union durch einen Kauf weiter zunehmen soll, bringt sie zum Schäumen. Der Aufschrei der Kleinen wurde vorerst gehört. Die Fohrenburg Übernahme landet vor Gericht.

Andreas Schmieder



Der große Durst im Biergarten geht den Brauereien ab. Die Schließung der Gastronomie führt zu massiven Ausfällen bei den Bierherstellern.
Rudolf Lipp

wie den Personalstand in Bludenz erhöhen, weil der süddeutsche Raum stärker von Vorarlberg aus erschlossen werden soll.

Dass der angesagten Konkurrenz in der desastrosen Lage auch noch mit Rabattschlachten zugesezt werde, weist die Sprecherin Gabriela Straka zurück. Für derartige Aktionen zeichne der Einzelhandel und nicht die Brau Union verantwortlich.

Bis die Fohrenburg-Sache ausgestanden ist, versuchen die Brauer mit Kurzarbeit über die Kunden zu kommen, auch Liquiditätsfallen sind ein Thema. Zusatzzisse des Bundes für die Ausfälle würden freilich „nicht einmal die Pickosten decken“, meint Trumer-Chef Josef Stigl. Was die Branche langsam, aber sicher beschäftigt, ist das Ableben der unverkäuflichen Ware. Das ist vor allem bei Fässern ein Problem, die für die geschlossene Gastropoole bestellt wurden.

Der Absatz im Einzelhandel läuft hingegen nicht schlecht. Mohrenbräu-Geschäftsführer Huber: „Bei gutem Wetter wie zu Ostern trinken die Leute Bier.“